



Ledig stilling som **SALGSDIREKTØR**

Fora Form er en av Skandinavias største møbelprodusenter til sosiale områder. Vår visjon er å skape gode samspill der mennesker møtes. Vi har et godt og inkluderende arbeidsmiljø med faglig dyktige og engasjerte kolleger.

Nå ser vi etter en leder for salg som kan videreutvikle vår salgsorganisasjon.

Vil du være med å utvikle/skape fremtidens møteplasser for bedriftsmarkedet i inn og utland? Fora Form er en godt etablert merkevare i Norge og satser på videre vekst i utlandet.

Ansvar og oppgaver:

- Alle salgsaktiviteter i Fora Form
- Personalansvar for selgere i Fora Form
- Inngår som en del av ledergruppen
- Budsjett- og resultatansvar
- Ivareta Fora Form sin posisjon i Norge
- Utvikle Fora Form sin eksportstrategi for vekst utenfor Norge

Utdanning og erfaring innen ett eller flere av fagfeltene:

- Salg & markedsføring
- Merkantil utdanning
- Organisasjonsutvikling eller HR

Personlige egenskaper:

- Pålitelig og tillitsvekkende
- Strukturert, analytisk og resultatorientert
- Selvgående og initiativrik
- Motiverende og inkluderende

Det er en fordel om du har relevant erfaring og bor i Oslo eller Bergen. Det må påregnes en del reising.

For mer informasjon eller spørsmål vedrørende stillingen ta kontakt med daglig leder Thomas Haram på mobil 97 56 66 96 eller epost th@foraform.com. Alle henvendelser behandles konfidensielt.

Søknad sendes til th@foraform.com innen 31. juni 2022.

Fora Form har rundt 60 ansatte som er fordelt mellom vårt hovedkontor og fabrikk i Ørsta, og showroom i Oslo, Bergen og Stockholm. I tillegg er vi representert via agenter i Europa.

Vi er eid av Lammhults Design Group, som er registret på Stockholmsbørsen.

www.foraform.com